

Transcript Conferencia de Resultados 3T23
COX ENERGY, S.A.B. DE C.V.
Viernes 27 de octubre de 2023

Operadora: Buenos días a todos, mi nombre es Carmen y seré su operadora de la llamada el día de hoy. Todas las líneas están puestas en silencio para evitar cualquier ruido de fondo. Esta es la Llamada de Resultados del Tercer Trimestre del 2023 de Cox Energy. Habrá una sesión de preguntas y respuestas después de la presentación inicial de los ponentes, y se proporcionarán instrucciones en ese momento.

Operadora: Hoy tenemos con nosotros al **Sr. José Antonio Hurtado de Mendoza**, Director General de Cox Energy, al Sr. Javier García, Director General Adjunto, a la Sra. **Raquel Alzaga**, Directora de Administración y Finanzas. También tenemos con nosotros al **Sr. Enrique González**, Vicepresidente de Relación con Inversionistas. Ellos les hablarán de los resultados, acontecimientos recientes y la estrategia de la empresa siguiendo el reporte de resultados del tercer trimestre de 2023 emitido ayer, el jueves 26 de octubre.

Si por alguna razón no recibieron el informe de resultados, favor de ponerse en contacto con el departamento de relación con inversionistas de Cox Energy y se lo enviarán por correo electrónico, o si prefieren, pueden descargarlo directamente desde la página web www.coxenergy.com. Tengan en cuenta que esta llamada es sólo para inversores y analistas y que no se aceptarán preguntas de los medios de comunicación ni se informará sobre la misma.

Todas las declaraciones o estimaciones a futuro realizadas durante esta conferencia se basan en la información actualmente disponible. Consulte el aviso legal que figura en el reporte de resultados para obtener más información al respecto. Dicho esto, cedo la palabra al Sr. José Antonio Hurtado de Mendoza.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Gracias, Carmen. Buenos días y buenas tardes a todos; y es para mí un honor estar aquí con todos ustedes y poder compartir nuestros avances, nuestros logros y nuestros resultados más recientes para este tercer trimestre de 2023. El tercer trimestre marca un claro punto de inflexión para dar paso a todo lo que se vendrá al cierre de este año y nuestros planes trazados para un 2024 de muchos retos y oportunidades.

Durante la llamada, comentaremos sobre la consolidación de la Plataforma Europea dentro de Cox Energy y el lanzamiento del Plan Estratégico 2023-2027 para el Grupo Coxabengoa, así como una breve actualización sobre nuestras operaciones, sus avances y los resultados alcanzados.

Iniciemos con los logros y resultados alcanzados al cierre de septiembre de 2023, que son testimonio de una correcta ejecución del plan trazado para la Compañía, siguiendo los objetivos establecidos para este año.

Como primer punto quiero informar que, durante el trimestre nuestro principal accionista, Cox Energy Solar, realizó la liquidación del crédito que tenía contratado con Barclays en Europa, liberando a la Emisora como garante del crédito. Con este hito, reafirmamos la solidez financiera del Grupo, que será clave para cumplir con las metas y objetivos trazados.

En cuanto a los resultados financieros, los ingresos consolidados para los primeros nueve meses de 2023 alcanzaron un crecimiento del 49% comparado con el mismo periodo del año anterior. Este importante incremento se debe en gran medida al constante y sostenido crecimiento que hemos logrado a través de nuestro negocio de trading de energía, con el cual a lo largo del año hemos logrado ejecutar y poner en operación diversos contratos que se venían gestionando desde años pasados. Estos resultados reflejan nuestro compromiso y éxito continuo en la expansión de las operaciones en la división de servicios, buscando continuamente soluciones energéticas para la medida de nuestros clientes, y a su vez contribuyendo con el crecimiento de la huella verde en la región.

Asimismo, durante los primeros 9 meses del año en Cox Energy, en la empresa cotizada, comercializamos 200 GWh de energía para clientes finales y vendimos más de 220,000 Certificados de Energía Limpia y Garantías de Origen entre nuestras operaciones de Latinoamérica y Europa.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Como hemos venido informando, durante 2023 pusimos en marcha la operación de reestructura corporativa para adquirir la plataforma europea de nuestro principal accionista. Finalmente, el pasado 29 de septiembre se firmó mediante escritura la adquisición de la plataforma europea, la cual incluye el 100% de las acciones representativas del capital social de Cox Energy Europa, S.L. sociedad española que incluye el 40% de participación en Ibexia Cox Energy Development S.L. conocido comercialmente como IBOX Energy, y el 100% de Cox Energía Comercializadora, S.L. que incluye todo el negocio de comercialización de energía y la división de generación distribuida para Europa.

Con esta operación, la emisora expande su presencia y operación con una plataforma sólida que nos permitirá acelerar nuestro crecimiento tanto en LatAm como en Europa, convirtiéndonos en un jugador de talla global.

Con esta adquisición, veremos una aceleración en nuestro ritmo de crecimiento, que nos permitirá incrementar nuestros ingresos, y nuestros indicadores económicos y así alcanzar nuestro objetivo de cerrar 2023 con un EBITDA positivo.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Continuando con la actualización de los hitos y resultados alcanzados durante el trimestre, al cierre de septiembre del año en curso nuestro portafolio de proyectos incrementa hasta 4.3 GW en diferentes etapas de desarrollo, construcción y operación. Con la operación de la plataforma europea, se agregaron oficialmente al portafolio de gestión 1.9 GW con 27 proyectos de generación ubicados en España. La información de detalle de los proyectos y su situación la podrán consultar como antes se ha comentado en el trimestral que publicamos en el día de ayer.

Sobre los avances en la gestión y desarrollo de nuestro portafolio, durante el trimestre, se completó la fase de construcción del proyecto PMGD San Javier ubicado Chile. Para dicho proyecto, se instalaron más de 5,600 paneles solares, los cuales generarán energía suficiente para abastecer el equivalente de consumo de electricidad anual de una población de 22,500 personas. Adicionalmente, se generará un impacto positivo al medio ambiente, reduciendo más de 2,600 toneladas anuales de emisiones de dióxido de carbono. A la fecha, estamos terminando las pruebas y verificaciones de dicho proyecto, que estimamos entrará en operación en los próximos días.

Este es el segundo proyecto de energía solar que ponemos en operación en Chile, con lo que reafirmamos una vez más nuestro compromiso medioambiental con el entorno. A lo largo de 2024, estaremos poniendo en operación una serie de proyectos PMGD en Chile lo cual nos permitirá contar con una plataforma de operación que nos dará los fundamentales para acelerar nuestro crecimiento en la región.

Finalmente, como lo comunicamos en agosto, Cox Energy participó en la Licitación Abierta en Guatemala convocada por la Comisión Nacional de Energía Eléctrica en la modalidad de subasta inversa. Me es grato comunicarles que, como resultado de nuestra participación en la citada licitación, se nos adjudicaron 38.41 MW de capacidad de generación entregando en base anual un compromiso de 106 GWh/año, por un periodo de 15 años. La subasta en la que participó la Compañía forma parte del Plan de Expansión de Generación del gobierno guatemalteco de impulsar la transición energética en dicho país. Cox Energy participó en el bloque de energía generada, la cual sumaba un total de 40 MW, sobre los cuales la Compañía ganó el 96%. Con esto, Cox Energy proveerá de energía eléctrica a diferentes distribuidoras del país y se estima que el proyecto de generación por el total de energía adjudicada inicie operaciones en el año 2028, y conlleve una inversión estimada de 32 millones de dólares, misma que se realizará con recursos propios, y el apoyo de instituciones financieras y multilaterales.

Una breve reseña en cuanto a Guatemala. Guatemala tiene un grandísimo potencial en energía renovable, principalmente solar, debido a su ubicación geográfica privilegiada.

Además, la implementación y estrategia de proyectos renovables mediante licitaciones contribuye a diversificar la matriz energética del país, y por lo tanto contribuye en la disminución de las emisiones de gases de efecto invernadero.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Antes de entrar a detalle al plan estratégico del Grupo que se hizo público hace unas semanas, y hablar de lo que esto representa para la empresa pública Cox Energy, me gustaría compartir algo de contexto sobre la reciente adjudicación de los activos productivos de Abengoa por parte del Grupo Cox Energy, dejando claro que, como se ha mencionado en eventos relevantes publicados a lo largo del proceso, esta adquisición queda fuera del perímetro de consolidación de la Emisora. Sin embargo, existen posibles sinergias y oportunidades de negocio que estaremos analizando, siempre y cuando, generen valor para la emisora.

Abengoa es una empresa multinacional española con sede en Sevilla que se especializa en tecnologías avanzadas para el desarrollo sostenible en sectores como la energía, agua, infraestructura y medio ambiente. Abengoa se fundó en 1941, y a lo largo de los años creció hasta convertirse en uno de los principales jugadores en la industria de la energía, en la industria del agua e infraestructura, con un enfoque significativo en las energías renovables en la sostenibilidad y por supuesto en el compromiso con el medio ambiente.

A lo largo de su historia, ha desarrollado tecnologías y proyectos innovadores relacionados con la energía solar, la generación de energía a partir de biomasa, la desalinización del agua de mar y la construcción de infraestructuras energéticas e industriales, entre otras. Derivado de la situación financiera que repercutía en la operativa, la compañía sevillana entró en concurso de acreedores el pasado 22 de noviembre de 2022. Como consecuencia de dicho proceso concursal, el Grupo Cox Energy presentó el pasado 9 de enero de 2023 una oferta para la adquisición por las unidades productivas en liquidación que tenía Abengoa, resultando adjudicado a favor del Grupo Cox Energy el pasado 18 de abril. Finalmente, el 31 de julio de este año, dicha operación quedó concretada con la firma ante notario, dando inicio así al Grupo Coxabengoa, del cual esta emisora forma parte.

El nuevo Grupo Coxabengoa se estructura bajo una *holding* que emplea más de 11 mil empleados y opera en 5 áreas de negocio bien diferenciadas: Energía, Agua, Infraestructura, Servicios y Tecnología. Dentro de la empresa pública Cox Energy, como se comunicó el pasado 21 de septiembre, se estará buscando integrar los activos de la unidad de energía que se adquirieron en el proceso de adjudicación.

En línea con lo anterior, con previa autorización del Consejo de Administración, nos encontramos en el análisis, estudio y negociación para adquirir, integrar o consolidar el 100% de CA Infraestructuras Energía 2023 S.L., sociedad española que controla las unidades productivas provenientes de la vertical Abengoa Energía. Con dicha operación corporativa, estaríamos sumando al perímetro de consolidación de la empresa pública Cox Energy, un estimado anual de 50 millones de euros al EBITDA de la empresa cotizada. Esta operación tendrá que pasar por cumplimiento previo de todos los procesos y autorizaciones corporativas y regulatorias correspondientes. Una vez definida la operación y recibidas las autorizaciones correspondientes, informaremos al mercado los detalles y plazos de la operación.

El concretar con éxito esta operación corporativa, nos colocará indudablemente como un líder indiscutible en el sector de las energías a nivel global.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Y permitirme que finalmente hable un poquito sobre el Plan Estratégico antes mencionado y les puedo compartir que dicho plan establece objetivos a nivel Grupo para los siguientes 5 años con un horizonte temporal hasta el 2027. El citado plan estratégico incluye objetivos macro para la línea de negocios de Energía de acuerdo a lo comentado en el anterior punto.

A lo largo de las siguientes semanas, estaré trabajando junto con mi equipo para realizar un ejercicio detallado "*bottom-up*" para la empresa pública, tomando como base los objetivos macro del Plan Estratégico a nivel grupo. Este ejercicio nos permitirá tener un Plan Estratégico detallado para la emisora, con una visión para los siguientes años, mismo que en su momento, informaremos oficialmente.

Y permitirme que, con esto, cedo la palabra a Raquel Alzaga para que nos comente más a detalle sobre los resultados alcanzados durante el trimestre. Raquel, por favor.

Me parece que Raquel está en silencio, ¿no?

Raquel Alzaga: Disculpar, si estaba en silencio. Gracias, José Antonio por tu presentación; buenos días y buenas tardes a todos.

Pasando a la información financiera relevante, en el tercer trimestre de 2023, nuestros ingresos ascendieron a \$157.2 millones de pesos, reflejando un sólido crecimiento de más del 95% en comparación con el mismo período del año anterior. Lo anterior, es resultado principalmente de las operaciones de comercialización y venta de energía en México, en donde, como lo comentó José Antonio, es resultado de que a lo largo del año hemos venido ejecutando contratos nuevos con clientes, si bien parte de estos ya se venían gestionando desde 2021. A lo largo de los siguientes trimestres, seguiremos reforzando nuestras capacidades de gestión y ejecución, con lo cual podremos seguir acelerando nuestro crecimiento en la comercialización y venta de energía, con un robusto pipeline de oportunidades, tanto en LatAm como en Europa.

Asimismo, con los nuevos proyectos de generación en Chile como lo hemos comentado, en breve, estarán en operación, estimamos un incremento en los ingresos para los siguientes trimestres. Esto unido a que, a partir de octubre de este año, consolidaremos los resultados y operaciones de la plataforma europea, dando así, aún si cabe, a un mayor impulso al crecimiento de la Compañía.

Como hemos venido comentado en trimestres anterior, en reportes anteriores, aún no consideramos el EBITDA como una métrica fundamental, dada la fase de inversión en la que nos encontramos. Esto no significa que estemos cada vez más cerca de alcanzar nuestro objetivo de lograr un EBITDA positivo para finales de este año. De hecho, Con los resultados alcanzados al cierre de septiembre de este año, más las operaciones corporativas realizadas y los proyectos de expansión e integración que estamos gestionando, vemos muy probable alcanzar, por fin, dicho objetivo.

A nivel balance, como veis, los saldos en las cuentas de activo, pasivo y capital al cierre de septiembre tuvieron variaciones muy significativas. Dicho efecto es principalmente resultado del proceso de integración y consolidación de la plataforma europea, la cual incluye, como ya se mencionó previamente, el 100% de las operaciones de comercialización y autoconsumo de nuestra operación en España, y el 40% de participación en IBOX Energy.

Nuestra sólida trayectoria financiera durante este trimestre y nueve meses subraya la confianza en el futuro y nos posiciona de manera favorable para los desafíos y oportunidades que tenemos por delante, como siempre, estaremos comunicando oportunamente, los resultados y logros alcanzados.

Dicho esto, me gustaría regresar la palabra a José Antonio para que nos comparta una breve actualización sobre nuestras iniciativas en materia de ASG, así como sus comentarios finales, para posteriormente abrir la sesión de preguntas y respuestas. Muchas gracias.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Muchas gracias Raquel. Bueno, comentarles que nuestro compromiso inquebrantable en el modelo de gestión ASG y ratificamos que en todos sus ámbitos, tanto en la dimensión ambiental como en la social y como en la de gobierno corporativo, es de obligado cumplimiento la alineación con los objetivos ASG para Cox Energy, contribuyendo evidentemente al desarrollo sostenible y generando valor a todos nuestros stakeholders. En este proceso de integración,

no solo estamos hablando de las sinergias del negocio, sino también del desarrollo corporativo de una gran empresa que permitirá dar el salto al siguiente nivel.

Por ende, nuestro enfoque ASG es una parte integral de nuestra visión. En el ámbito ambiental, estamos comprometidos a reducir gradualmente nuestra dependencia de los combustibles fósiles y a implementar prácticas de eficiencia energética en todas nuestras operaciones. En lo social, garantizamos un entorno de trabajo seguro, promovemos la diversidad e inclusión, y colaboramos con las comunidades locales para su desarrollo. En cuanto a la gobernanza corporativa, hemos establecido comités de supervisión y control que aseguran el cumplimiento de dichos objetivos.

Estos pilares fundamentales nos guían hacia una gestión empresarial más responsable y sostenible. Trabajamos en estrecha colaboración con todas las partes involucradas para lograr un futuro más limpio y próspero. Nuestro compromiso, no es solo un objetivo, es una parte fundamental de nuestra identidad como empresa líder en el sector de la energía.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Y ya para terminar, si me permiten comentar que en este un mundo en constante evolución, nuestra visión hacia un futuro sostenible sigue siendo inquebrantable. Estamos orgullosos de haber alcanzado importantes hitos en este viaje de transformación. A medida que avanzamos, me parece relevante destacar dos circunstancias que marcarán nuestro próximo capítulo en el corto plazo.

En primer lugar, se llevará a cabo en Europa un *non-deal roadshow*. Este evento representará una oportunidad para que nuestros inversionistas estén informados y activos en el mercado. Estamos comprometidos a proporcionar información actualizada y perspicaz, para que tomen decisiones sólidas en un entorno económico en constante cambio.

Además, nos complace anunciar nuestra participación por segundo año consecutivo en el Foro Latibex, donde tendré la oportunidad de estar presente junto con otros miembros del equipo directivo. Este evento es una grandísima oportunidad para fortalecer nuestras conexiones y colaboraciones estratégicas en entorno latinoamericano. Estamos entusiasmados por las conversaciones y oportunidades que surgirán en este foro.

En Cox Energy, estamos comprometidos con un futuro más limpio y sostenible, y valoramos profundamente su grandísimo apoyo en este viaje. Continuaremos trabajando incansablemente para alcanzar nuestras metas y compartir nuestro progreso con ustedes. Gracias a todos por su confianza y por ser parte de nuestra visión hacia un mundo más sostenible. Estamos decididos a seguir escribiendo el futuro energético y mantenerlos actualizados sobre nuestros próximos capítulos.

Muchísimas gracias por escuchar. Carmen, por favor, abra la sesión de preguntas y respuestas.

Operadora: Gracias, José Antonio. Ahora llevaremos a cabo una sesión de preguntas y respuestas. Si quisiera hacer una pregunta, por favor presione el botón "Levantar la mano". Está situado en la parte inferior de la pantalla. Si está conectado por teléfono, por favor marque asterisco nueve. Le recordamos que todas las líneas están en silencio. Cuando sea su turno para hacer una pregunta, se le dará la palabra. Entonces podrá activar su micrófono y hacer su pregunta. Ahora pausaremos para recibir preguntas. Les recordamos que para hacer una pregunta desde una línea telefónica deben marcar asterisco seis para activar el micrófono.

Operadora: Nuestra primera pregunta viene de Martín Lara. Por favor, diga su nombre completo, el nombre de su empresa y luego haga su pregunta.

Martín Lara: Buenos días. Martín Lara de Miranda Global Research. Gracias por la llamada. Tengo dos preguntas. La primera es cómo financiaron la adquisición de Cox Energy Europa y la segunda es si nos podrían dar una actualización de los proyectos grandes como *Utility Portezuelo*, *Iscali* y *Dominica*.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Martín, Javier te va a contestar a la primera pregunta. Y yo te contesto la segunda no la financiación o el estado de los proyectos. Javier

Javier García: Sí, Martín. La financiación de la operación ha sido financiada dentro del grupo. Como sabes, el máximo accionista Cox Energy Solar S.A. era el controlador del *stake* de Cox Energy en Europa. Y esa transacción se ha financiado con un préstamo que se le otorga a la cotizada que adquiere la participación. El valor de la operación ha sido muy inferior, porque se ha tratado de favorecer los intereses de los minoritarios y de los accionistas de la compañía cotizada, con lo cual no va a suponer un

impacto relevante en el endeudamiento con partes relacionadas, en este caso con la compañía. José Antonio.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Martín, En relación con el estatus de los proyectos me preguntabas creo uno en cada geografía, uno en Chile, otro en Colombia y otro en México. Bueno, te comento, en el de caso de Portezuelo es un proyecto que tendremos listo para empezar a construir el próximo año; el año 2024. Es un proyecto, la verdad que está ubicado geográficamente en el nodo más relevante de consumo de energía en Chile, en el cual los efectos que llaman ellos de desacople de precios no se dan y por lo tanto es un es un proyecto premium en el cual estamos trabajando para tenerlo listo a partir del próximo año en RTB y empezar pues evidentemente los trámites ya para iniciar construcción y operación posteriormente.

El Caso de Iscali en México. México los proyectos los tenemos ahora mismo en un momento en el cual estamos percibiendo que la situación del sector en México está cambiando, hay bastantes aires nuevos, sobre todo quizás por las noticias del principio de año y el acuerdo con otras compañías por parte del Gobierno, lo cual ha permitido, yo creo que en cierta medida relajar lo que es el ambiente en el sector energético y sobre todo dar nuevos aires para el desarrollo y para la oportunidad del crecimiento, digamos en proyectos renovables y en cualquier otro tipo de proyectos. En este caso nosotros vemos el 2024 como un gran año en el cual dar el salto de continuidad en los proyectos que tenemos en México, particularmente como sabes Iscali, Atlacomulco, en el cual estamos conjuntamente con GPG y será el año en el cual reiniciaremos digamos todo el proceso para tener listo los proyectos en este mismo año, en el 2024 seguramente.

Y luego me preguntabas por un proyecto en Colombia, pero recordar en Colombia, los proyectos que tenemos actuales, tenemos aproximadamente tenemos cuatro proyectos con 55MW, como podéis ver que han sido adjudicados en la licitación, en la subasta de interconexión que hubo en el primer semestre del año, que ya reportamos en su momento la pasada conferencia de resultados y nos acabamos de presentar la semana pasada con 983 MW a la nueva subasta de interconexión. Nuestra idea es que el portafolio actual que ya tenemos de proyectos reales, consolidados y que estamos desarrollando, se incrementen una serie de proyectos más que nos permitirán tenerlos, digamos, en *ready to build*, preparados para empezar a construir el próximo año y Dominica me parece que fue el proyecto que tú

comentabas particularmente, pues es uno de los proyectos que esperamos que sea adjudicado en breve y ya tengamos el Go para arrancar todo el desarrollo y tenerlo preparado para empezar a construir el próximo año. No sé si con esto, Martín te hemos contestado a las preguntas.

Martín Lara: Sí. Muchas gracias y muchas felicidades por los resultados y por todos los cambios estratégicos tan buenos.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Muchas gracias, Martín. Muchísimas gracias.

Operadora: Les recordamos que el día de hoy nos acompaña José Antonio Hurtado de Mendoza, Director General. Si quisiera hacer una pregunta, puede presionar el botón de levantar la mano, situado en la parte inferior de la pantalla.

Operadora: Nuestra siguiente pregunta viene de Miguel Medina. Por favor, diga su nombre completo, el nombre de su empresa y luego haga su pregunta.

Operadora: Hola, Miguel, creo que estás en silencio.

Miguel Medina: Disculpas, Carmen. Correcto, estaba en mute. Perdón, buenas tardes. Miguel Medina de Mirabaud. Me oyen ahora, ¿No?

José Antonio Hurtado de Mendoza: Sí, sí, perfectamente.

Miguel Medina: Perfecto. Pues tres preguntas muy facilitas, muy cortas y muy básicas. La primera se ha comentado el objetivo de EBITDA positivo para la estructura actual en el 2023. Entiendo que esto es conseguirlo en el último trimestre de este año. No es que el acumulado del año entero vaya a ser positivo ya correcto.

José Antonio Hurtado de Mendoza: El acumulado, Y entonces, evidentemente, como hemos visto en los resultados, estamos hablando de los me parece que son 36 millones de pesos negativos y en el tercer trimestre darle la vuelta y terminar en EBITDA positivo.

Miguel Medina: Vale, el acumulado no sino para el trimestre. Después, se ha mencionado en una de las filminas lo de la posible integración de AVG Energía. Se ha puesto una cifra y de 50 millones. ¿Eso es el EBITDA estimado de AVG Energía para para qué año?

Javier García: Sí, Miguel. Aquí Javier García. Es ese EBITDA estimado que tiene presupuestado esa división en concreto, ese perímetro que estaríamos haciendo en la cotizada para el año 2023.

Miguel Medina: O sea, este año en curso. O sea que está generando EBITDA positivo ya este año en curso.

Javier García: Esa división Aquí está el tema del momento de la integración, ¿No? Si conseguimos, digamos cerrar la operación a lo largo de este año, pues efectivamente capturaremos algo de esos 50 millones y si se hace el año 2024, pues la parte proporcional más el crecimiento que también se espera en esa división.

Miguel Medina: Entendido ¿Y entonces en este proceso que se ha iniciado, hay algún tipo de calendario o de fecha prevista? ¿Cuándo sabremos si esta integración se lleva a cabo y en qué condiciones?

Javier García: Es información, Miguel, que todavía no podemos dar al mercado. Estamos analizando, desde un punto de vista no solamente mercantil, fiscal, sino sobre todo regulatorio, como cristalizar la operación, con lo cual de momento no podemos revelar más información que la que publicamos en el hecho relevante hace unas semanas. Sí que esperamos que sea cuanto antes. Y sí que es importante recalcar, que esa estimación de EBITDA para este año 2023 viene por recurrencia de los activos que tiene y que sí que trataremos de cristalizar el potencial *upside* que tiene la división de EPG, que la idea es que no solamente dentro del grupo sino para terceros, pues se trabaje mucho para que esa integración de esa unidad de negocio de unidad productiva de Abengoa, pues nos haga que estemos en un grupo integrados desde la generación, el autoconsumo, la comercialización y ahora también como epecista no solamente de proyectos fotovoltaicos que tienen un valor agregado limitado, sino proyectos más complejos de los que esa división de Abengoa en el pasado, pues ha hecho buena muestra.

Miguel Medina: Perfecto, Eso era todo. Muchísimas gracias.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Muchas gracias. Muchas gracias.



Operadora: Por el momento no hemos recibido más preguntas. De modo que con esto concluye nuestra sesión de preguntas y respuestas. Me gustaría devolver la palabra a José Antonio Hurtado para que haga comentarios finales.

José Antonio Hurtado de Mendoza: Muchas gracias, Carmen y muy breve. Reiterar las gracias a todos los que nos habéis podido acompañar en el día de hoy y por favor, no duden en ponerse en contacto con nosotros si tiene más preguntas. Agradecemos su interés en Cox Energy y esperamos volver a hablar con ustedes muy pronto y comunicarles las nuevas noticias que se vienen. Muchísimas gracias y paso el turno a la operadora.

Operadora: Gracias, José Antonio. Con esto concluye nuestra llamada de hoy. Ya pueden desconectarse. Muchas gracias